Documento de Conceptos QRA: Medicina con Enfoque Médico

Resumen estructurado de ideas, mensajes y apuntes

#	Lámina propuesta + mensaje	Lo que tú pusiste (apuntes)	Transcripción Miguel	Complemento compañera
1	APERTURA: “Estamos haciendo medicina con enfoque médico”	“No estamos redefiniendo la medicina” “Estamos haciendo la medicina con enfoque médico” “Medicina hecha por médicos”	“Estamos redefiniendo…” (pero luego corrige hacia construcción real)	“Re-definiendo la medicina…”
2	CONTEXTO: “La medicina está mal comunicada”	“Lámina 2: mala comunicación de la medicina” “Confundida con finanzas”	“Tenemos este malentendido”	“Sistema mal entendido”
3	DESALINEACIÓN: “Se comunica desde lo financiero, se decide desde confianza”	“Hospital es negocio inmobiliario, financiero” “Con imágenes hacemos plata”	“Infraestructura, tecnología vs confianza, percepción”	Igual
4	PROBLEMA: “El paciente no entiende la medicina”	“Lámina 3: paciente no entiende el trabajo de la medicina”	“Baja comprensión del usuario”	Igual
5	CONSECUENCIA: “El paciente no sabe elegir”	“Es gasto o inversión”	“El paciente no sabe elegir”	Igual
6	INSIGHT: “La medicina está mal traducida”	“La discusión no es financiera, es médica”	“El problema no es la medicina, es la traducción”	Igual
7	VACÍO: “Falta comunicar el sistema médico”	“Uno de los caminos es el acompañamiento”	“Nadie comunica sistema completo”	Igual
8	CAMBIO: “La medicina ahora es sistema”	“3 personas y ya es negocio (crítica)”	“Subespecialización, equipos, decisiones compartidas”	Igual
9	DEFINICIÓN QRA: “QRA es enfoque de cómo hacer medicina”	“QRA – enfoque de cómo hacer medicina”	“Sistema de conocimiento que genera confianza”	Igual
10	FUNCIÓN QRA: “QRA organiza y decide”	“Qra abre el espacio”	“Selecciona, construye, integra, define”	Igual
11	BENEFICIO: “Diagnóstico como solución”	“El diagnóstico es el camino a la solución”	“Reduce el error en la decisión”	Igual
12	CONFIANZA (AJUSTE): “La confianza es el camino hacia QRA”	“La confianza es el camino hacia cura”	“La confianza es el bastón, el camino”	“Confianza = moneda”
13	CONFIANZA COMO SISTEMA: “De lo	“La confianza pasa de unipersonal a ciencia”	Implícito en sistema y equipo	No desarrollado

	unipersonal a lo colectivo”			
14	ROL QRA: “QRA facilita la experiencia”	“Qra es comunidad de confianza”	“QRA no es protagonista, es facilitador”	Igual
15	EXPERIENCIA: “Confías porque te acompañan”	“Porque te acompaña, porque confías”	Implícito en narrativa	No desarrollado
16	QUIEBRE: “El concepto no está construido”	—	“No le veo construida lo hacemos por ti”	—
17	ORIGEN: “Agrupamos médicos para mejor medicina”	“Agrupamos médicos por necesidad”	“Agrupamos médicos con una necesidad”	—
18	PROPÓSITO REAL: “Lo hacemos por el paciente”	“Lo hacemos por el paciente”	“Lo hacemos por mi mamá, por tu hija”	Débil
19	NO MARKETING: “No lo hicimos para captar pacientes”	“No para conseguir pacientes”	“No hicimos marketing para tener pacientes”	—
20	ACTO FUNDACIONAL: “Ese acto lo hicimos por ti”	“Lo hicimos por ti”	“Ese acto lo hicimos por ti”	—
21	DIFERENCIAL: “No es comercial, es científico”	“Construir desde éxito científico”	“No construimos desde éxito comercial”	—
22	FILOSOFÍA: “Estamos haciendo medicina, no negocio”	“Estamos haciendo medicina no por plata”	Igual	—
23	CONSTRUCCIÓN: “Hemos construido progresivamente”	“Hemos ido haciendo cosas”	“No hemos vendido cosas”	—
24	EVOLUCIÓN: “Grupo → centro → servicios”	“Centro clínico, servicios”	“Hicimos grupo, centro, servicios”	—
25	DISCUSIÓN REAL: “La discusión es médica”	“La discusión es de medicina”	Igual	—
26	VISIÓN: “Construir algo que no existe”	“Quiero montar algo que no existe”	Implícito	—
27	MODELO: “Círculo virtuoso de confianza”	“Círculo virtuoso de la confianza”	Implícito	—
28	CONCEPTO: “Lo hacemos por ti”	“Lo hacemos por ti”	Igual	Igual
29	SIGNIFICADO: “Se construye desde acción, no mensaje”	“Hemos hecho cosas, no vendido”	“Hemos ido haciendo cosas”	—
30	CIERRE: “QRA como sistema de confianza aplicado”	“Comunidad de confianza”	“Cura me genera confianza”	Igual

Resumen de los Principales Conceptos

- **Apertura:** El enfoque es hacer medicina desde la perspectiva médica, sin redefinirla, destacando que es medicina hecha por médicos.
- **Contexto:** Existe una mala comunicación de la medicina, a menudo confundida con las finanzas.
- **Desalineación:** El sistema se comunica desde lo financiero, pero las decisiones se toman desde la confianza.
- **Problema:** El paciente no comprende la medicina ni el trabajo que implica.
- **Consecuencia:** El paciente no sabe elegir entre gasto e inversión, lo que afecta su toma de decisiones.
- **Insight:** El problema es una mala traducción de la medicina, no la medicina misma.
- **Vacío:** Falta comunicar el sistema médico completo y acompañar al paciente.
- **Cambio:** La medicina se ha transformado en un sistema con subespecialización y equipos multidisciplinares.
- **Definición QRA:** QRA es un enfoque sobre cómo hacer medicina, generando confianza.
- **Función QRA:** QRA organiza, selecciona, integra y define el proceso médico.
- **Beneficio:** El diagnóstico es el camino a la solución, reduciendo el error en la decisión.
- **Confianza:** La confianza es fundamental en el proceso de cura y en el sistema QRA.
- **Confianza como sistema:** La confianza pasa de lo individual a lo colectivo, convirtiéndose en ciencia.
- **Rol QRA:** QRA facilita la experiencia, siendo una comunidad de confianza y no protagonista.
- **Experiencia:** La confianza surge del acompañamiento al paciente.
- **Quiebre:** El concepto aún está en construcción, no completamente definido.
- **Origen:** Los médicos se agrupan por una necesidad de mejora en la medicina.
- **Propósito real:** El fin último es el bienestar del paciente y de sus seres queridos.
- **No marketing:** El proyecto no se hizo para captar pacientes ni vender, sino para aportar valor científico.
- **Acto fundacional:** La acción inicial se realizó por y para el paciente.
- **Diferencial:** El valor está en el éxito científico, no comercial.
- **Filosofía:** La medicina se hace por vocación, no por dinero.
- **Construcción:** El desarrollo ha sido progresivo, basado en acciones reales.

- **Evolución:** El grupo ha evolucionado hacia centros y servicios clínicos.
- **Discusión real:** El debate siempre es médico, no financiero.
- **Visión:** Se busca construir algo nuevo, inexistente hasta ahora.
- **Modelo:** El círculo virtuoso de la confianza es el eje del sistema.
- **Concepto:** Todo se hace pensando en el paciente.
- **Significado:** Se construye desde la acción, no solo desde el mensaje.
- **Cierre:** QRA es un sistema de confianza aplicado, generando comunidad y seguridad en la cura.

.